




Ihr Spezialist für Unternehmenstransaktionen




Matthias Ehnert



Geschäftsführer



Bankkaufmann
Dipl.-Kaufmann
Qualitätsmanagement-Auditor



Erfahrungen:
seit 1998 im Bereich Finance
seit 2004 im Bereich M&A

UNTERNEHMENS- TRANSAKTIONEN

Unternehmensnachfolgen und Wachstum von Unternehmen sind die wichtigsten Treiber für Unternehmenstransaktionen (M&A).

Seit 2010 beraten wir Unternehmen im Segment der betriebswirtschaftlichen Beratung, Projektsteuerung im Transaktionsprozess und Unternehmensrecherche für Käufer und Verkäuferseite.

Ziel ist, das Optimum für unseren Mandaten zu erzielen.



PHILOSOPHIE

unser Werteverständnis



Wir dienen unseren Mandanten mit qualitativ hochwertigen Prozessabläufen



Wir agieren ehrlich und leidenschaftlich im Auftrag unserer Mandanten



Wir sind erfahrene Spezialisten bei der Steuerung von Unternehmenstransaktionen







Wir entlasten unsere Mandanten bei fachlich komplizierten Sachverhalten und beim Zeitaufwand

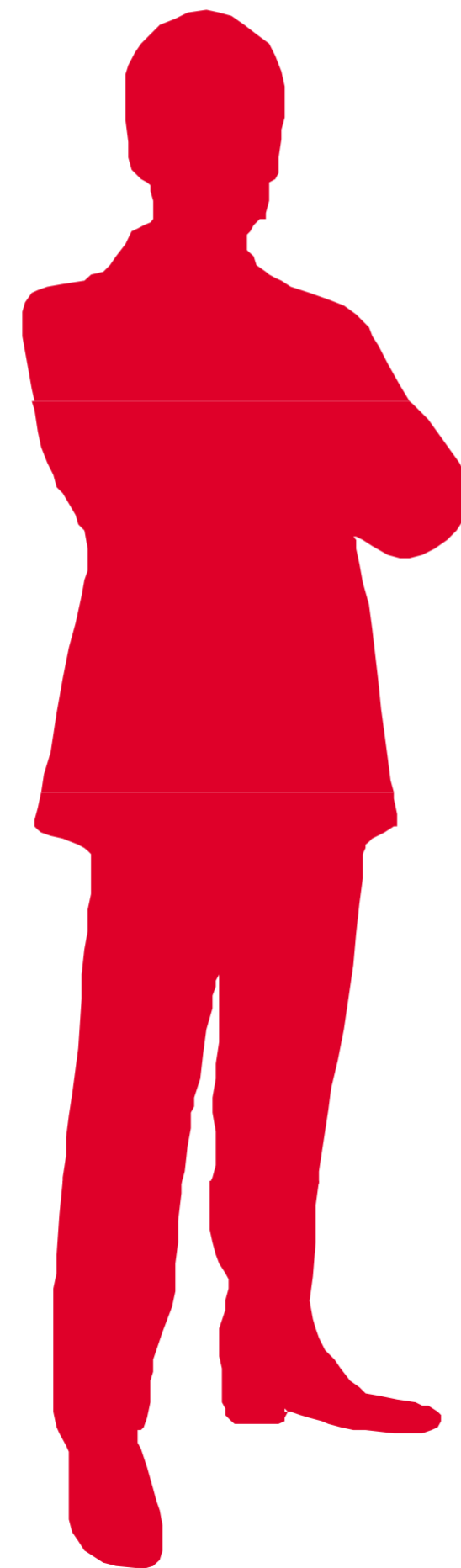


Wir betreuen Mandanten im Prozess bis nach dem Verkauf (Nachsorge) bzw. Kauf (Integration)

TRANSAKTIONEN





intelligentis gleicht asymmetrische Informationen an

-  **KAUFPREIS**
Verkäufer strebt maximalen Erfolg an
-  **VORBEREITUNG**
Unternehmer ist im Tagesgeschäft gefangen
-  **FAMILIE**
Unternehmer zielt auf Interessensausgleich ab
-  **SELBSTVERKAUF**
scheitert meistens



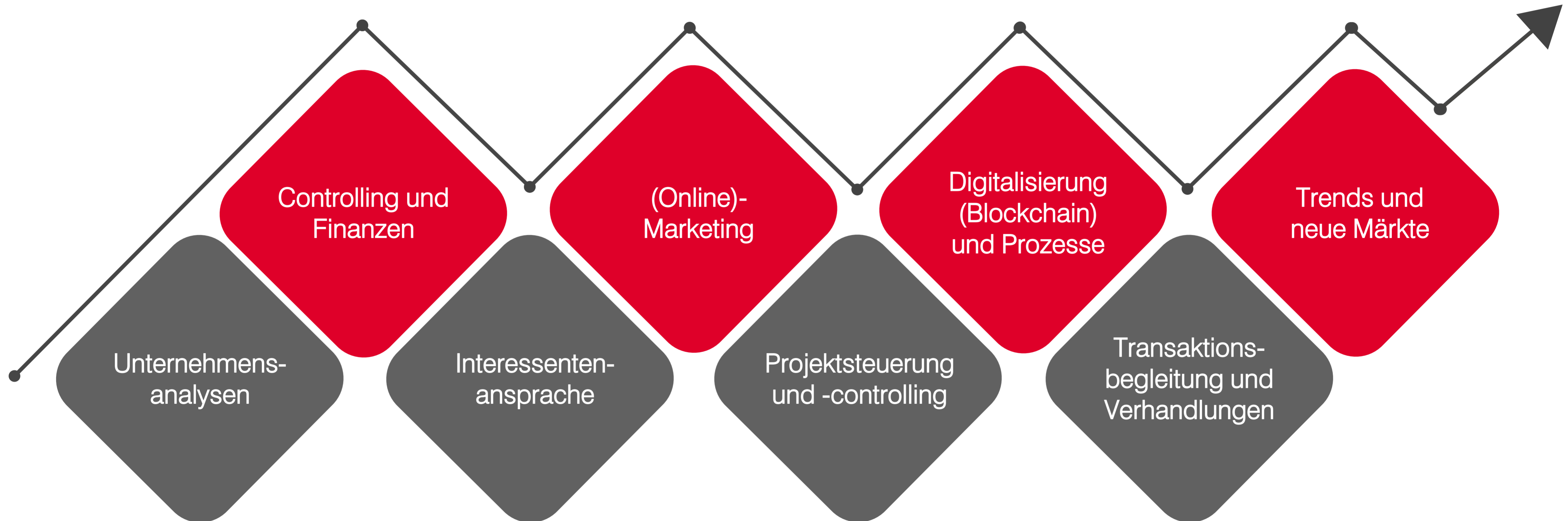
VS



- INFORMATION**
Maximale Informationsgewinnung 
- KOSTEN**
der Transaktion und Vorprüfung 
- AMORTISATION**
Return on Investment in wenigen Jahren 
- INTEGRATION**
nur 30% aller Zukäufe sind erfolgreich 

FACHLICHE EXPERTISE

unser Knowhow für Ihre Transaktion



Mit unseren Fachexperten können wir professionell verschiedenste Themen durchdringen und individuelle Strategien für Ihren Verkauf oder Kauf erarbeiten.

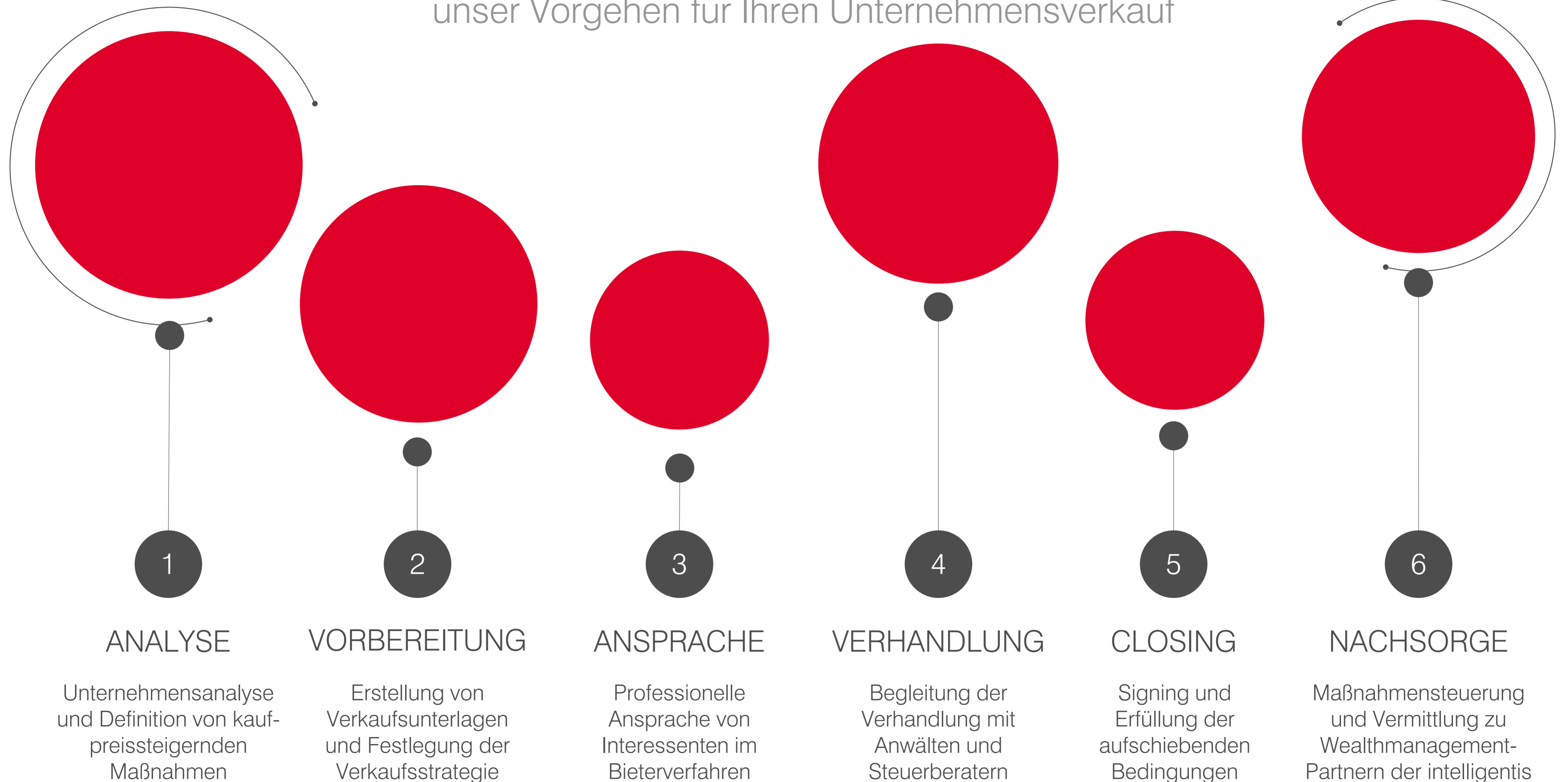
UNSERE VERSPRECHEN

unser Rezept für Ihren Erfolg



VERKAUFSPROZESS

unser Vorgehen für Ihren Unternehmensverkauf



PROZESS FÜR (ZU-)KAUF

individuelle Prozessgestaltung für Ihre Anforderungen

03

INTEGRATIONSPROZESS

Umsetzung von Maßnahmen im Hinblick auf die digitale und kulturelle Integration des Zukaufs

02

AUDIT UND VERHANDLUNG

Planung und Durchführung von Due Diligence sowie Organisation der Verhandlungen

01

UNTERNEHMENSRECHERCHE

Recherche für Investoren durch individuelle Suchstrategien und aktive Ansprache von Firmen

KONTAKT



 intelligentis®

Ihr Ansprechpartner:
Matthias Ehnert

intelligentis,
eine Marke der ENWITO GmbH
Schandauer Str. 34
01309 Dresden

T +49 351 2870 89 - 0
F +49 351 2870 89 - 90

beratung@intelligentis.de

www.intelligentis.de