



**intelligentis**

WIR SCHAFFEN VERTRAUEN

intelligentis  
Wir schaffen Vertrauen

[www.intelligentis.de](http://www.intelligentis.de)

# Transaktionen

## UNSER ANSATZ

- Unternehmensnachfolgen und Wachstum von Unternehmen sind die wichtigsten Treiber für Unternehmenstransaktionen
- Seit 2010 unterstützen wir unsere Mandanten in den Bereichen:
  - Firmenverkauf und –kauf
  - Unternehmensansprache für Verkäufer und Investoren
  - Projektsteuerung im Transaktionsprozess
- Unsere Ziel ist es, für unsere Mandanten das Optimum in der Transaktion zu erzielen



# Überblick

INTELLIGENTIS – WIR SCHAFFEN VERTRAUEN



10-12

Verkaufsprojekte p.a.



+ 1.500

Kontaktpunkte p.a.

+ 150



Investorengespräche p.a.

Ø 5



Angebote pro Projekt

Ø 40



angesprochene Kauf-  
interessenten pro Projekt



+ 50

Jahre M&A-Erfahrung  
im Team

... und **besondere Stärken** in der Analyse, der „kalten“ Ansprache sowie Verhandlungsführung

# Philosophie

## UNSER WERTEVERSTÄNDNIS



Wir dienen unseren Mandanten mit qualitativ hochwertigen Prozessabläufen



Wir agieren ehrlich und leidenschaftlich im Auftrag unserer Mandanten



Wir sind erfahrene Spezialisten bei der Steuerung von Unternehmenstransaktionen



Wir entlasten unsere Mandanten bei fachlich komplizierten Sachverhalten und beim Zeitaufwand

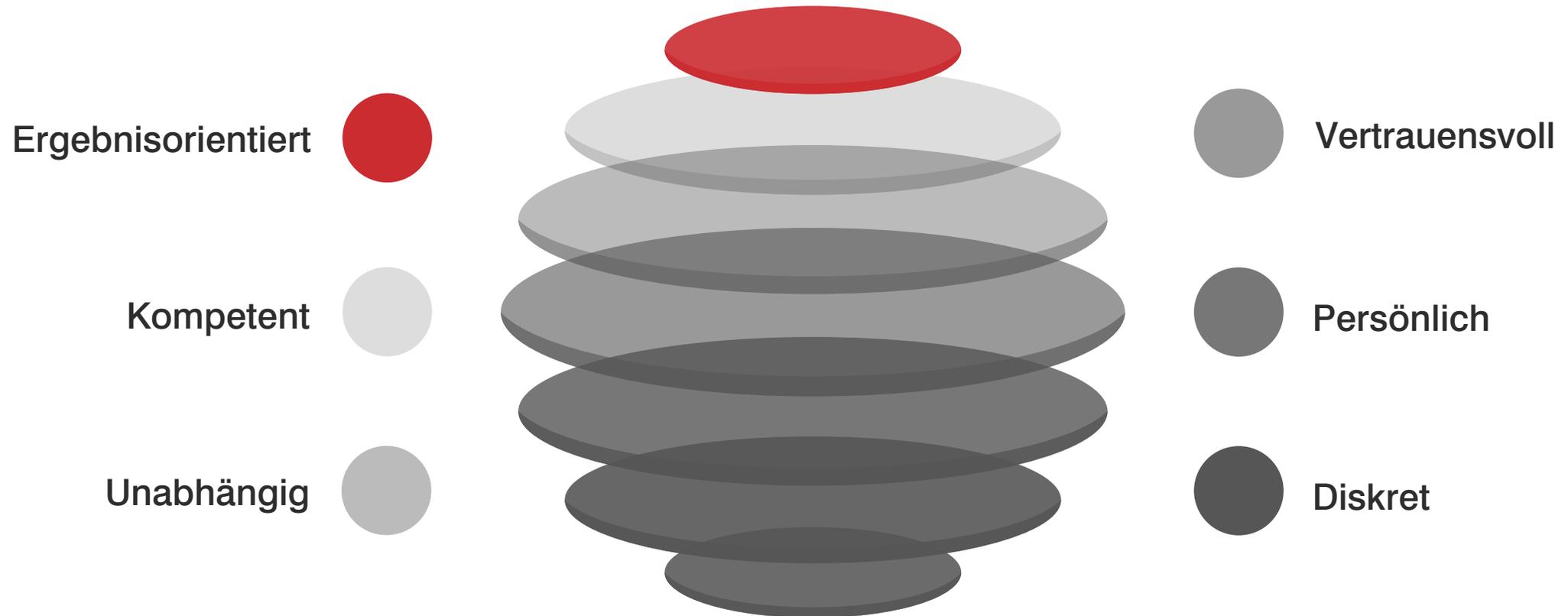


Wir betreuen Mandanten im Prozess bis nach dem Verkauf (Nachsorge) bzw. Kauf (Integration)



# Philosophie

UNSERE VERSPRECHEN FÜR IHREN ERFOLG



# Interessenausgleich

WIR REDUZIEREN INFORMATIONASYMMETRIE

## Kaufpreis

Verkäufer strebt maximalen Erfolg an

## Vorbereitung

Unternehmer ist im Tagesgeschäft gefangen

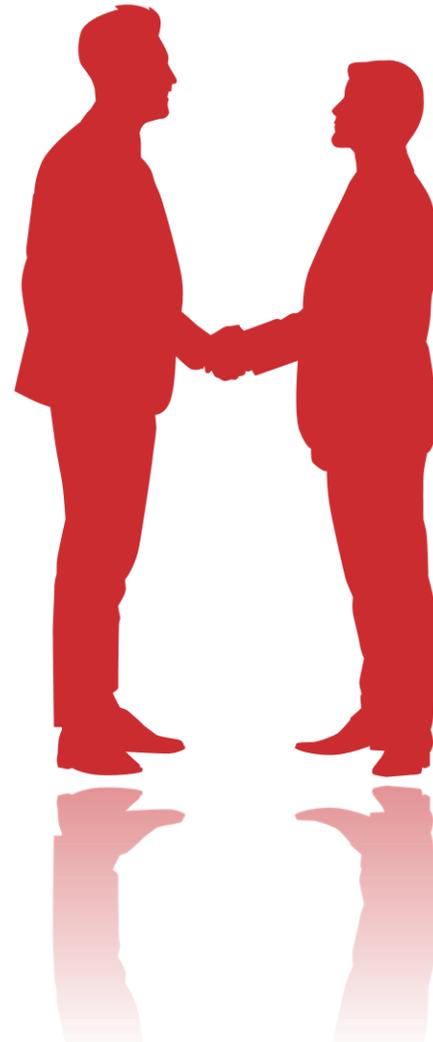
## Familie

Unternehmer zielt auf Interessenausgleich ab

## Selbstverkauf

Verkauf ohne Beratung scheitert meist

VERKÄUFER



## Information

Maximale Informationsgewinnung

## Kosten

Der Transaktion und Vorprüfung

## Amortisation

Return on Investment in wenigen Jahren

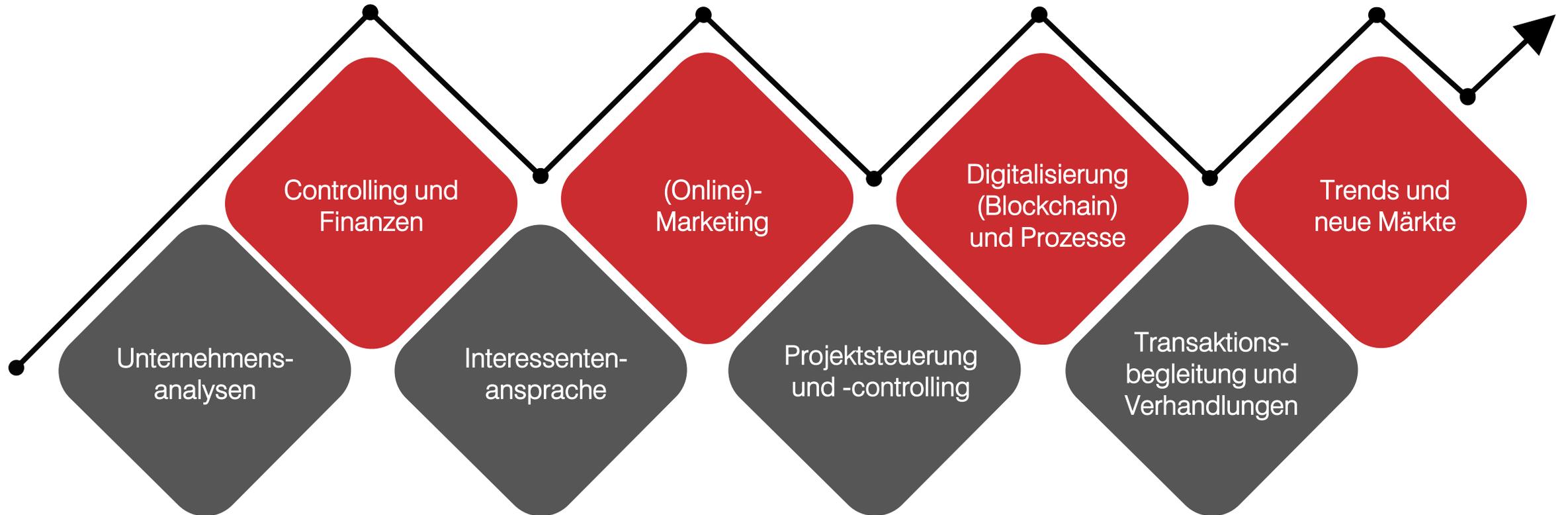
## Integration

Nur 30% aller Zukäufe sind erfolgreich

KÄUFER

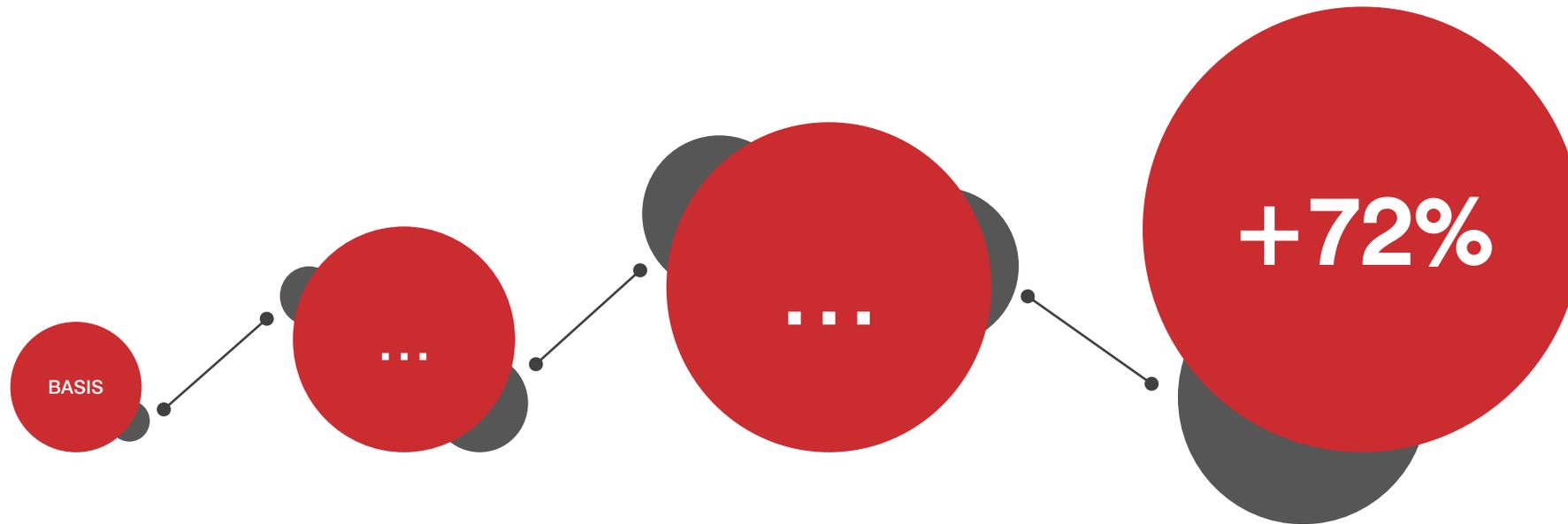
# Fachliche Expertise

UNSER KNOW-HOW FÜR IHRE TRANSAKTION



# Verkaufsvorbereitung

MIT UNS IST DIE GRUNDLAGE FÜR IHREN ERFOLG

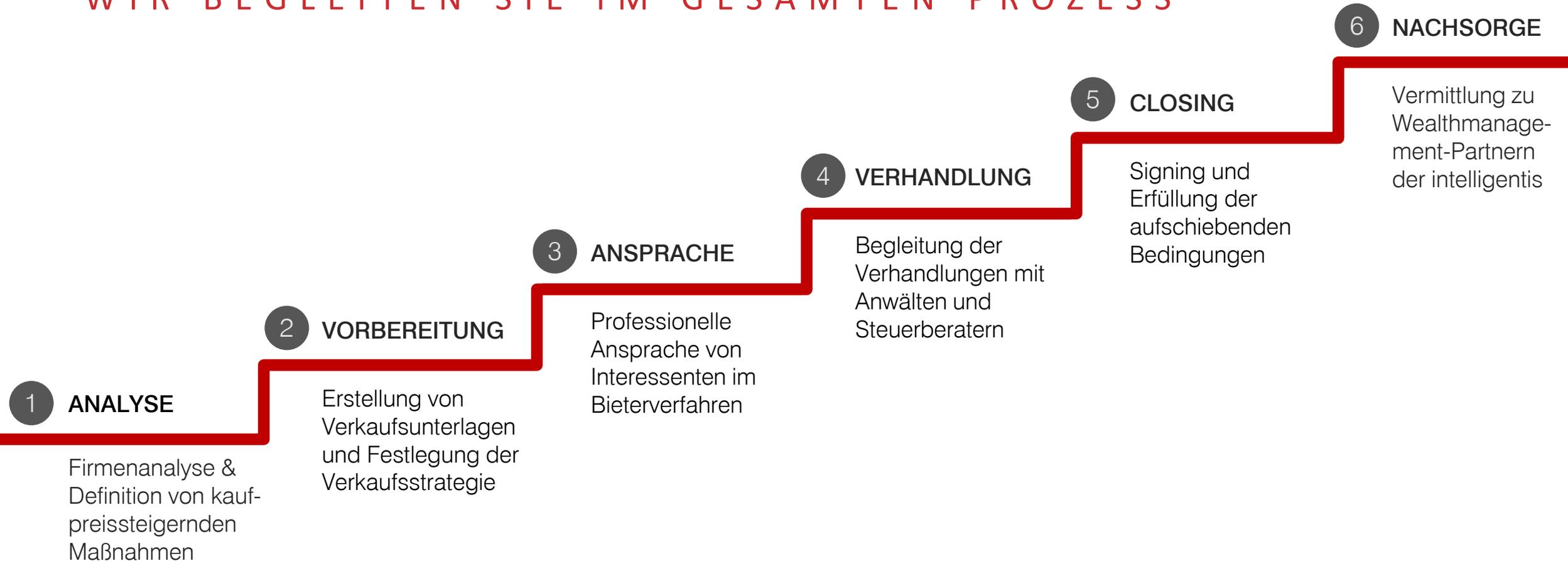


Die Analyse von ca. 30.000 Unternehmensverkäufen durch John Warrillow, dem Autor von „Built to Sell“ und Entwickler des Bewertungsverfahrens „Value Builder System“, kam zu dem Ergebnis, dass als Verkaufswert in Transaktionen durchschnittlich das 3,55-fache des Ergebnisses vor Steuern (EBIT) erzielt wird.

**Mit gezielter Vorbereitung erzielten die Verkäufer hingegen 6,1-fache des EBITs – also bis zu 72% mehr!**

# Verkaufsprozess

WIR BEGLEITEN SIE IM GESAMTEN PROZESS



# Prozess für (Zu-)käufe

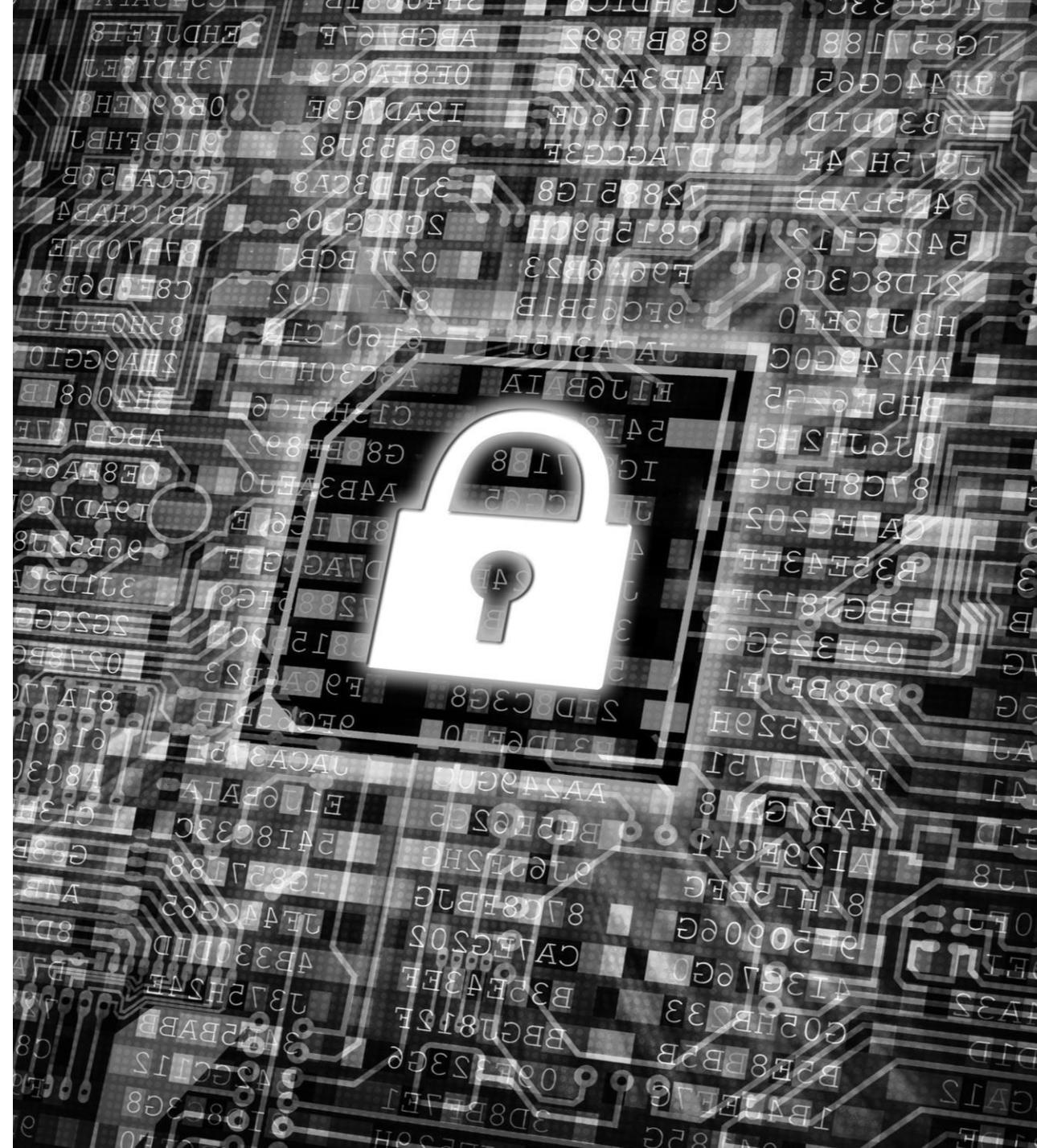
UNSERE INDIVIDUELLEN LEISTUNGEN FÜR INVESTOREN



# Transparenz

## MIT UNSEREM DATENRAUM

- Exklusiver und hochsicherer Datenraum für den Austausch von Dokumenten im Transaktionsprozess
- Dedizierter Zugriff für Interessenten oder beteiligte Rechtsanwälte, Steuerberater und Wirtschaftsprüfer
- Individueller Aufbau entsprechend der Due Diligence-Anforderungslisten
- Versionierung der Dateien, Überwachung der Zugriffe und mobile Nutzung möglich



# Team

## UNSERE SPEZIALISTEN FÜR IHREN ERFOLG



### Matthias Ehnert

Geschäftsführer

Bankkaufmann, Dipl. Kaufmann,  
Qualitätsmanagement-Auditor

#### Erfahrungen

seit 1998 im Bereich Finance  
seit 2004 im Bereich M&A

#### Branchenexpertise

Aufzugtechnik, FinTech,  
Finanzwirtschaft, Medizintechnik,  
Testing/Prüflabore, Zertifizierungen



### Rainer Witt

Geschäftsführer

Dipl. Wirt.-Informatiker

#### Erfahrungen

seit 2000 im IT-Umfeld  
seit 2005 im Bereich M&A

#### Branchenexpertise

Internet und digitale Medien, Informationstechnologie,  
IoT, Blockchain,  
KI, E-Commerce, Immobilienwirtschaft



### Dr. Maik Hamann

Senior Associate M&A

Bankkaufmann, Dipl.-Handelslehrer  
Promotion in BWL insb. Controlling

#### Erfahrungen

seit 1998 im Bereich Finanzwirtschaft  
seit 2011 im Projektmanagement  
seit 2016 im Bereich M&A

#### Branchenexpertise

Finanzwirtschaft, Consulting,  
Chemie/Pharma, E-Commerce

intelligentis  
Wir schaffen Vertrauen

[www.intelligentis.de](http://www.intelligentis.de)



Ihre Ansprechpartner für

- Unternehmensverkäufer: Matthias Ehnert
- Investoren: Rainer Witt

**intelligentis**,  
eine Marke der ENWITO GmbH  
Bautzner Landstraße 32  
01324 Dresden

 +49 351 2870 89 - 0

 +49 351 2870 89 - 90

 [beratung@intelligentis.de](mailto:beratung@intelligentis.de)

intelligentis  
Wir schaffen Vertrauen

[www.intelligentis.de](http://www.intelligentis.de)

